

9

PROSPERIDAD, CRISIS Y DEPRESIÓN

¿Por qué la prosperidad de Estados Unidos en la década de 1920 se convirtió en la Gran Depresión durante la década siguiente?

Los profundos desequilibrios económicos del periodo de entreguerras (1918-1939) aumentaron las diferencias entre Europa y Estados Unidos, que se consolidó como líder de la economía mundial. Superados los problemas de la inmediata posguerra, Estados Unidos vivió una época de prosperidad, que se vio bruscamente truncada por el crac bursátil de 1929, al que siguió la mayor depresión económica vivida hasta entonces.

CONTENIDOS

- 1 El legado de la Primera Guerra Mundial
- 2 Los felices años veinte en Estados Unidos
- 3 ¿Cómo se genera una burbuja especulativa?
- 4 La Gran Depresión
- 5 ¿Cómo se expandió la crisis al resto del mundo?
- 6 Las propuestas de recuperación de la crisis
- 7 La vida cotidiana durante la Gran Depresión
- 8 ¿Cómo se fraguó la crisis económica de la década de 1930?



Fotografía de Margaret Bourke-White, Louisville, Kentucky, 1937.



PROSPERIDAD ECONÓMICA

GRAN DEPRESIÓN

ESTADOS UNIDOS

• 1920 Inicio de la Ley seca.
Interrupción de los créditos a Gran Bretaña

• 1921 Restricciones a la inmigración
(Ley de cuotas)

• 1924 Nueva ley de control
de la inmigración

1928 •
Herbert Hoover,
presidente de EE UU

Medidas proteccionistas

• octubre 1929 Crac de la Bolsa
de Nueva York

1930 •

1930 •

Desplome de la producción siderúrgica

1932 •

1932 •

• 1933 F. D. Roosevelt, presidente de EE UU
New Deal.

Abandono del patrón oro y devaluación del dólar

• 1933 Quiebras bancarias.

Pico máximo de paro

1935 •

Segundo New Deal

• 1937 Nueva
recesión
industrial

1919-1923

1924-1928

1929-1933

1934-1939

RESTO DEL MUNDO

• junio 1919 Firma del Tratado de Versalles

• enero 1920 Apertura de la Comisión
de reparaciones de guerra

• 1922 Patrón cambio oro (Conferencia de Génova)

enero 1923 •

Francia ocupa la Ruhr

• 1924 Plan Dawes

• 1926 Dictadura fascista en Italia

• 1925 Gran Bretaña restablece el patrón oro

noviembre 1929 •

Caída de los precios en el mercado internacional

Hitler, canciller de Alemania.

Fracaso del sistema monetario internacional
(Conferencia Económica de Londres)

• 1931 Quiebras bancarias en Austria y Alemania.

Abandono del patrón oro y devaluación
de la libra esterlina

1933 •

Francia, EE UU y Gran Bretaña
acuerdan la estabilidad
del tipo de cambio

• 1936 Teoría General
de J. M. Keynes

1936 •

septiembre 1939 •

Inicio de la Segunda Guerra Mundial

CRISIS DE POSGUERRA

RECONSTRUCCIÓN EUROPEA

MUNDIALIZACIÓN DE LA CRISIS

1.1. Los efectos económicos del conflicto

La guerra tuvo graves efectos sobre la economía mundial. El hecho de que el conflicto se desarrollase en territorio europeo, debilitó a los contendientes europeos, afectando negativamente a su población, a sus infraestructuras, y a su producción agrícola e industrial.

La guerra provocó 30 millones de víctimas, entre muertos y heridos, y destruyó la décima parte del equipo productivo de Europa (máquinas, fábricas, infraestructuras, etc.). Francia perdió más del 30 %, de su riqueza nacional, Alemania cerca del 25 % y el Reino Unido el 32 %, mientras que el potencial agrícola europeo se redujo en un 30 % y el industrial en un 40 %.

La guerra también puso fin a la estabilidad financiera. El recurso a las reservas de oro, a la emisión de deuda pública y a créditos exteriores, especialmente de origen estadounidense, para financiar el gasto de guerra empobreció las arcas de los Estados, que quedaron fuertemente endeudados. Además, la emisión de papel moneda provocó una **fuerte inflación**. En muchos países europeos, los precios de los productos de primera necesidad habían aumentado hasta multiplicarse por tres y sus monedas sufrieron un proceso de pérdida de valor.

La maltrecha economía europea tuvo que hacer frente a la devolución de los préstamos de guerra y, en el caso de Alemania, al pago de las indemnizaciones a Gran Bretaña y Francia. El problema de la **deuda** fue motivo de disputa permanente entre países a lo largo de la década de 1920 y la recuperación se vio obstaculizada por la imposibilidad de los vencedores de acordar planes de cooperación para superar los efectos de la guerra.

1.2. Las reparaciones de guerra

Las condiciones impuestas a Alemania por el Tratado de Versalles condicionaron en gran medida la recuperación de su economía. El mayor problema derivó de la exigencia de cuantiosas indemnizaciones (reparaciones) que debían pagarse a los vencedores, tanto en divisas como en productos (carbón, productos químicos...).

La imposibilidad por parte de Alemania de pagar las reparaciones exigidas se demostró desde el principio: de los 20000 millones de marcos que debía pagar en 1921, tan sólo consiguió reunir 8000. En 1923, Francia ocupó el **Ruhr** para asegurarse el cobro de lo estipulado, lo que significó para Alemania la pérdida de su mayor zona industrial.

Esta situación desarticuló la economía alemana, que experimentó un aumento desmesurado de los precios (hiperinflación) y la devaluación del marco, fenómenos que provocaron la ruina de buena parte de la población. La exigencia de reparaciones tuvo importantes **consecuencias políticas**: la población alemana las consideró una humillación y la causa principal de sus problemas económicos.

Todo ello estimuló el **auge de un nacionalismo radical**, que contribuyó al ascenso del nazismo. En Francia, el incumplimiento de Alemania de los pagos alimentó un fuerte sentimiento antialemán.



► Viñeta alemana publicada en 1919. La madre dice al hijo: "Cuando hayamos pagado cien billores de marcos tendremos algo para comer".

◀ Cartel alemán de 1924 en el que reza "¡Quitad las manos del Ruhr!".



► Sellos alemanes de 1913 reimpressos en 1923 por un valor muy superior al original.

DOC.1 LOS EFECTOS ECONÓMICOS DE LA GUERRA

PRODUCCIÓN INDUSTRIAL (índice 100=1913)			
Años	Gran Bretaña	Francia	Alemania
1920	100	62	61
1921	68	55	77
1922	81	78	88
1923	89	88	56
PRECIOS (índice 100=1913)			
Años	Gran Bretaña	Francia	Alemania
1920	315	509	1486
1921	137	345	1911
1922	159	327	341 x 10 ¹²
1923	159	419	166 x 10 ¹¹

1.3. Las deudas interaliadas

La financiación de los gastos de guerra había obligado a los aliados a contraer empréstitos con EEUU, que se convirtió en su principal acreedor. Francia, y Gran Bretaña a partir de 1922, condicionaron el pago de su deuda al cobro de las reparaciones que debía pagar Alemania.

La dificultad para cobrar las indemnizaciones y el descalabro de la economía alemana obligaron a flexibilizar las condiciones. En 1924, una conferencia internacional aprobó el **Plan Dawes**, que fraccionaba el importe de los pagos alemanes y proponía el fortalecimiento del marco a partir de **préstamos** e inversiones estadounidenses.

El plan respondía al interés de EEUU por recuperar la economía de Alemania, para que ésta pudiese pagar las reparaciones a los aliados, y éstos, a su vez, satisfacer las deudas contraídas.

1.4. La hegemonía de Estados Unidos

Las dificultades de recuperación en Europa aceleraron la supremacía de EEUU, que durante la década de 1920 se convirtió en la **primera potencia económica** mundial.

La mayor competitividad de su economía lo convirtió en el primer productor y exportador mundial, mientras que su disponibilidad de capital le permitió ser el primer inversor exterior. El aumento de sus exportaciones incrementó su penetración en casi todos los mercados abastecidos hasta entonces por los europeos. También provocó que exportara a Europa mucho más de lo que importaba de ella. Todo ello creó un creciente **superávit** en su balanza comercial.

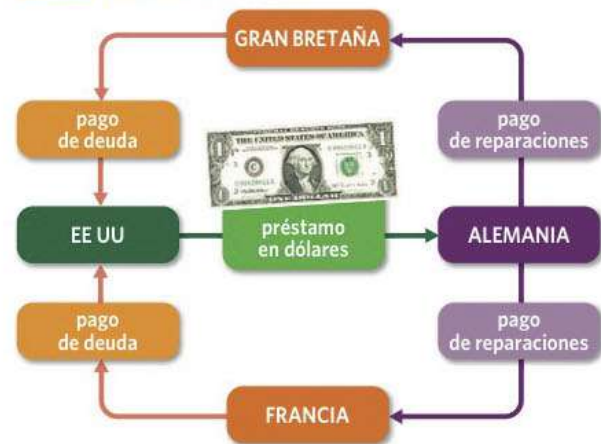
En consecuencia, el **dólar** se impuso a la libra esterlina como moneda de cambio, apoyado por las elevadas reservas de oro que acumulaba la Reserva Federal de Estados Unidos.

Paralelamente, su banca disponía de ingentes capitales y Estados Unidos se convirtió en la única plaza financiera capaz de mantener un sistema de **préstamos** a largo plazo. De este modo, pasó a ser el **primer inversor mundial** en sustitución de Gran Bretaña.

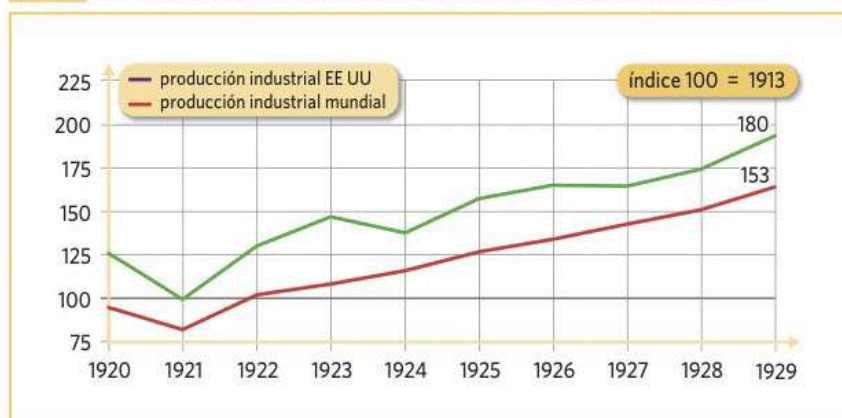


Caricatura estadounidense de 1924 que muestra la dificultad de los europeos para pagar las deudas de guerra.

DOC.2 EL PLAN DAWES



DOC.3 EL CRECIMIENTO DE LA ECONOMÍA ESTADOUNIDENSE



2.1. La prosperidad estadounidense

Paralelamente a la gran expansión internacional de la economía estadounidense (exportaciones, inversiones y préstamos), el aumento de la demanda interna fomentó una etapa de prosperidad, conocida como los **felices años veinte**. Este crecimiento económico se basó en la mejora de la **productividad** y la disminución de los costes de producción, y en el uso de **nuevos productos**.

En la década de 1920 se popularizó el uso de nuevos bienes como los electrodomésticos, el teléfono, la radio y, sobre todo, el **automóvil**. Aunque el coste de los productos fuera elevado en relación a los ingresos de muchas familias, todo se podía adquirir gracias al **crédito** y la **venta a plazos**. Fue la llamada "revolución de los consumidores". A finales de la década, el 16,7% de los estadounidenses disponían de su propio automóvil (frente a un 2,3% de los franceses o un 0,5% de los alemanes).

La industria del automóvil (Ford, Chrysler, General Motors) impulsó el **desarrollo de sectores industriales** existentes (siderurgia, material eléctrico, cristal) y de otros nuevos (neumáticos, producción y distribución de carburante, carreteras).

Otro motor de la expansión fue la **construcción**, un sector intensivo en mano de obra y, por tanto, de creación de empleo. En estos años se empezaron a construir gran parte de los rascacielos de las grandes ciudades (Nueva York, Chicago, Detroit, Los Ángeles). A partir del fuerte **crecimiento urbano**, las ciudades se expandieron y surgieron nuevos barrios obreros.

Entre 1922 y 1929, la economía creció a una tasa próxima al 5% anual. Muchos estaban convencidos de que se había entrado en una época de **prosperidad permanente**.

2.2. Desequilibrios y desigualdades

Las ganancias de la prosperidad no se distribuyeron por igual entre la población. Beneficios empresariales y dividendos de las acciones (fruto de la concentración empresarial y financiera) crecieron a un ritmo mucho más elevado que los salarios. Por otra parte, las **industrias tradicionales** (textil, carbón, algodón...) entraron en crisis ante la disminución de la demanda y los trabajadores, muchos de ellos de origen afroamericano, tuvieron que desplazarse a las áreas urbanas y cambiar de empleo, casi siempre con un salario inferior.

De este modo, la capacidad adquisitiva de muchos estadounidenses no era suficiente para absorber el aumento de la producción, resultado de la fabricación masiva y en serie y del aumento de la productividad.

Por otra parte, los agricultores, que se habían endeudado durante la guerra para aumentar la producción, obtenían menos ingresos debido a la disminución de las exportaciones y de los precios a partir de 1922. Todo ello provocó la **ruina de millones de granjeros**, que tuvieron que malvender sus tierras y emigrar a las ciudades.

DOC.1 LA POPULARIDAD DEL COCHE

Hace algunos años, un coche era considerado un objeto de lujo. Hoy en día, la ambición de cada hombre es tener un coche. Un coche es la muestra más evidente de buena posición social. Dad la opción de escoger entre una mansión elegante sin coche y otra modesta, pero con coche y ganará la segunda. No solo los ricos, sino también los empleados y los asalariados con reducidos ingresos desean tener un coche. Muchos obreros (carpinteros, albañiles, electricistas...) que viven en barrios alejados usan su coche para ir al trabajo. Hace algunos años lo hacían en bicicleta o en tranvía. Incluso mi lavandera viene a trabajar en automóvil.

W. Ashdowa (banquero) en "Atlantic Monthly", 1925.

DOC.2 LA PROSPERIDAD INDEFINIDA

En América hoy estamos más cerca del triunfo final sobre la pobreza de lo que haya estado ningún otro país en la historia. No hemos conseguido todavía la meta, pero si se nos da la oportunidad de proseguir la política desarrollada durante estos últimos ocho años, pronto, con la ayuda de Dios, estaremos en condiciones de ver el día en que la pobreza quedará desterrada de esta nación. (...)

Discurso del candidato a presidente Herbert Hoover en la campaña electoral de EE UU de 1928.

DOC.3 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA ANUAL EN EEUU EN 1929



2.3. La fiebre bursátil

En pocos años, la **sobreproducción** (la acumulación de stocks industriales, pero también agrarios) empezó a ser un problema para la economía estadounidense.

Así llegó el momento en el que las ventas de las empresas no podían seguir aumentando porque la demanda crecía más lentamente que los beneficios. Como consecuencia, a partir de 1926 una parte creciente de las ganancias empezaron a dirigirse hacia la **compra de acciones en la Bolsa**.

La buena situación de las empresas y la continua demanda de acciones provocaron un aumento de su precio en la Bolsa. Sin embargo, el alza del valor de las acciones generó una **burbuja especulativa**, en la que el precio de las acciones aumentó sin tener relación con el valor real de la empresa.

El continuo ascenso del valor de las acciones hizo que muchos pequeños inversores se endeudaran para invertir en Bolsa, convencidos de que podrían devolver los créditos vendiendo una parte de sus acciones. Mientras el precio de las acciones mantuvo su tendencia al alza, la euforia continuó y los préstamos pudieron devolverse sin problemas.

2.4. El crac bursátil de 1929

Ante el convencimiento de que las cotizaciones no podían subir indefinidamente, algunos inversores empezaron a poner sus acciones a la venta con la esperanza de seguir obteniendo buenos beneficios. Frente a la masiva oferta de títulos, las cotizaciones comenzaron a bajar. El resultado inevitable de ello fue un efecto en cadena que hizo incrementar todavía más el número de **acciones a la venta**.

En el llamado "**Jueves Negro**" de la historia financiera de Estados Unidos (24 de octubre de 1929), el **pánico** se apoderó de los inversores. Durante ese día 13 millones de títulos fueron puestos a la venta sin que encontrasen comprador, lo cual provocó una caída en picado de su valor y, en apenas unas horas, el mercado perdió 10000 millones de dólares.

Fue el **crac** (quiebra) **de la Bolsa de Nueva York**. A partir de entonces, la euforia por comprar lo antes posible para ganar más dio paso a la necesidad de vender cuanto antes para perder lo menos posible.

La mayor **oleada de ventas** tuvo lugar el día 29 de octubre, el "**Martes Negro**", cuando los bancos exigieron el pago de los préstamos forzando las ventas a cualquier precio, porque los inversores no podían hacer frente a sus deudas. El mercado de valores se desplomó y las cotizaciones no dejaron de bajar hasta mediados de 1932.



DOC.4 Ilustración de la década de 1920. La mecanización, la roturación de tierras y el aumento de la productividad contribuyeron a la crisis de sobreproducción.

DOC.5 LA EMISIÓN DE NUEVAS ACCIONES



Comprender cómo la especulación provoca el fenómeno conocido como burbuja especulativa y ser capaz de identificar esta situación en distintas coyunturas económicas.

El espectacular aumento del precio de las acciones en la década de 1920 se debió a una burbuja especulativa, también llamada económica o financiera.

En ella, el valor de las acciones de las compañías cotizadas en Bolsa deja de guardar relación con la situación de las empresas y las expectativas de ganancias (reparto de dividendos) para sostenerse en la convicción de que su valor seguirá aumentando, gracias a una situación económica favorable indefinida.

Como la economía está sujeta a ciclos de expansión y recesión, en un momento dado, los precios al alza dan paso a un

hundimiento del valor del activo (en este caso las acciones de Bolsa, pero también puede ser una propiedad inmobiliaria).

Cuando esto sucede, el especulador (empresa o familia) pierde gran parte o toda su inversión. Y como para invertir se ha endeudado, la caída de precios provoca dificultades muy importantes en las entidades financieras que han concedido los créditos y/o han especulado por sí mismas. Todo ello acaba repercutiendo sobre toda la economía creando o agravando una **recesión económica**.

La crisis de 1929 no fue la primera ni la última burbuja especulativa. Las más recurrentes han estado basadas en productos financieros o inmobiliarios. La primera burbuja bien conocida tuvo lugar en Holanda en el siglo XVII cuando se llegó a pagar por el bulbo de un tulipán el precio de una casa; en 2008, España se ha visto inmersa en una burbuja inmobiliaria cuyo final ha provocado una grave crisis financiera y económica.

DOC.1 LOS MECANISMOS DE LA BURBUJA ESPECULATIVA EN LA DÉCADA DE 1920



DOC.2 LA FIEBRE BURSÁTIL

Jugar a la Bolsa se ha convertido en una enfermedad nacional. Esta enfermedad afecta a todas las clases sociales, desde los sacerdotes a los mozos de cuadra. (...) Ahora, cuando la gente se reúne, ya sean hombres de negocios o trabajadores, mujeres de la alta sociedad o jóvenes empleadas, la Bolsa, con sus impetuosos caprichos, constituye su tema de conversación preferido.

J. King, senador de Utah, 25 de octubre de 1929.

DOC.3 COMPRA DE ACCIONES A CRÉDITO



DOC.4 Pánico de los inversores en Wall Street, 24 de octubre de 1929.

DOC.5 LA PERCEPCIÓN DE LA BURBUJA

El mercado está siguiendo las leyes naturales de la economía y no hay razón por la cual la prosperidad y el mercado de los años próximos no deba seguir en estos niveles o incluso más alto.

The World Almanac of 1929.

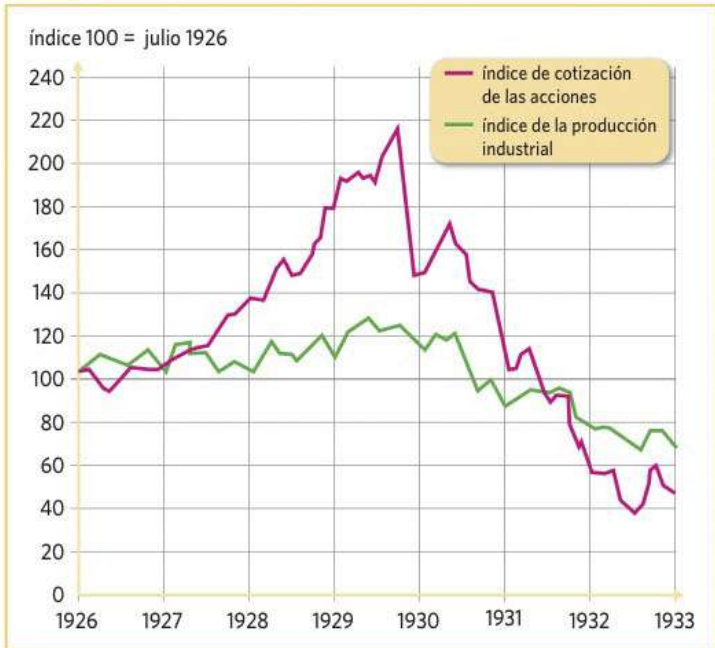
Puede haber una corrección en los precios de las acciones, pero nada que se parezca a un crac.

I. Fisher, catedrático de economía, 6 de septiembre de 1929.

Repito lo que ya dije el pasado año y el anterior: tarde o temprano se va a producir un crac (...). El ciclo económico funciona hoy como ayer. Hoy hay más gente dispuesta a endeudarse para especular que en ningún otro momento de nuestra historia. (...) Llegará el día en que habrá más vendedores que compradores y los beneficios comenzarán a desaparecer. Entonces de golpe se producirá un "sálvese quien pueda" para preservar lo que quede de las ganancias.

R. Babson, economista y empresario, 5 de septiembre de 1929.

DOC.6 VALOR DE LAS ACCIONES Y PRODUCCIÓN EN EEUU



DOC.7 Una víctima del crac bursátil de Nueva York intenta vender su coche a precio de saldo, 1932.

DOC.8 Hoover, la negación de la crisis

Herbert Hoover, del partido republicano, fue elegido presidente de Estados Unidos poco antes del crac de la Bolsa. Como muchos estadounidenses, no supo captar la gravedad de la Depresión. Sostenía que la economía se recuperaría por sus propios medios y se opuso a la intervención de los poderes públicos (de hecho, el Estado no tenía en esa época ningún control sobre la banca).

El empeoramiento de la situación económica determinó su derrota en las elecciones de 1933 y la elección del demócrata Franklin Delano Roosevelt, que presentaba un amplio programa de reconstrucción.



4.1. De la crisis bursátil a la crisis generalizada

El hundimiento de la Bolsa de Nueva York, condujo a una depresión económica sin precedentes. Una serie de **factores** contribuyeron a desencadenar una crisis económica generalizada.

En primer lugar, hay que señalar la **sobreproducción industrial**, cuyas primeras muestras eran ya evidentes antes del hundimiento de la Bolsa. Así, diversos indicadores de la actividad industrial (ventas de automóviles, índices de producción, etc.) muestran que el crecimiento se había desacelerado antes de 1929.

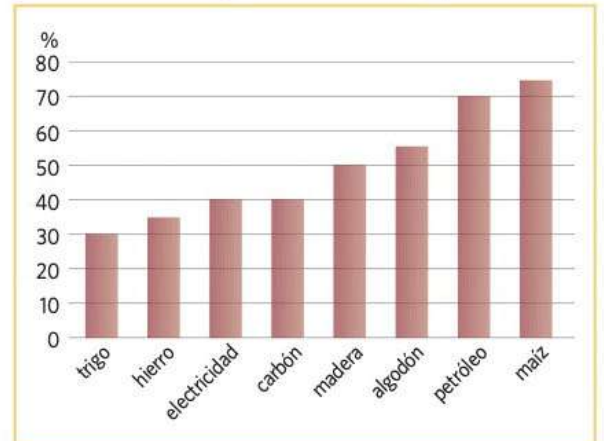
En segundo lugar, la **crisis de liquidez** (falta de recursos monetarios para hacer frente al pago de las deudas) como consecuencia del hundimiento bursátil. La falta de dinero llevó a que muchas empresas e individuos no pudieran pagar a sus acreedores, y estos a su vez a los suyos, por lo que se creó una **espiral de endeudamiento**. Ante la falta de crédito y el aumento de impagados, muchas industrias y entidades bancarias quebraron y los parados aumentaron. Además, la necesidad de liquidez forzó la **retirada de inversores en Europa** y la cancelación de muchos créditos a países exportadores de alimentos. A su vez, la necesidad de vender a cualquier precio los bienes producidos aceleró el descenso de los precios (**deflación**), que redujo todavía más las ganancias.

En tercer lugar, la **caída del consumo** provocada por la reducción de la riqueza de los inversores, la disminución de la capacidad adquisitiva de los compradores y el temor al desempleo.

También hay que añadir la **crisis en la agricultura**, agravada por fuertes tormentas de polvo (**Dust Bowl**), que provocaron un periodo de sequía y el éxodo de cientos de miles de agricultores.

Una vez iniciada la caída de precios, la convicción de que en el futuro se podrían comprar los bienes más baratos, redujo todavía más el consumo. Como no se consumía, no se producía, por lo que aumentaba el paro, que a su vez, deprimía todavía más el consumo.

DOC.1 PORCENTAJE DE EEUU EN LA PRODUCCIÓN MUNDIAL (DÉCADA DE 1920)



DOC.2 LA CAÍDA DE LOS PRECIOS EN EE UU



DOC.3 EL DESCENSO DE LOS PRECIOS AGRÍCOLAS (EN CENTAVOS)

Producto	1920	1932
Trigo ⁽¹⁾	182	38
Maíz ⁽¹⁾	61	32
Algodón ⁽²⁾	16	6

⁽¹⁾ el bushel (25-27 kg) ⁽²⁾ la libra (454 g)



Una granja arrasada por una tormenta de polvo. Dallas, 1936.

4.2. Las quiebras bancarias y la recesión industrial

La sobreproducción, la falta de dinero y el hundimiento del consumo hicieron que en pocos meses la crisis de la Bolsa se extendiera a todos los sectores de la economía.

El sistema bancario fue uno de los primeros afectados. Por un lado, el hundimiento bursátil hizo que los deudores no pudieran devolver sus préstamos y, por otro, la mayoría de los bancos había aceptado acciones de la Bolsa como garantía de los préstamos. Ante el temor de que los bancos quebraran, la población acudió masivamente a retirar los efectivos de sus cuentas, pero las entidades financieras no pudieron reponer los depósitos bancarios a sus titulares por falta de recursos monetarios.

La **crisis bancaria** supuso la quiebra de más de 4000 bancos y millones de familias y miles de empresas perdieron todos sus depósitos. Para superar las dificultades, los bancos redujeron drásticamente la concesión de créditos para la industria y el consumo, lo cual agravó aún más la situación. La falta de confianza en una rápida mejora comportó una fuerte reducción de las inversiones industriales, porque se dudaba de que los productos a fabricar pudieran encontrar comprador.

El subconsumo, la caída de las inversiones y la falta de crédito bancario indujeron la **crisis industrial**. Entre 1929 y 1933, la producción industrial cayó un 40%; la siderúrgica un 80% y la de automóviles casi un 70%. Otros sectores experimentaron también fuertes descensos.

La caída de la actividad industrial supuso un gran **aumento del desempleo**. Entre 1929 y 1930 aumentó de 1,6 millones a 4,3, y a finales de 1933, a casi 13 millones en todos los sectores económicos. Como consecuencia, la demanda se contrajo aún más porque millones de personas sin ingresos dejaron de consumir, y los que conservaban su empleo ahorraban en previsión de un empeoramiento de la situación. La **disminución de la demanda** hizo descender de nuevo la producción industrial y agraria. La ausencia de expectativas de que la coyuntura pudiera mejorar llevaba a los empresarios a no invertir, con lo cual tampoco se creaba empleo.

DOC.4 EL PÁNICO BANCARIO

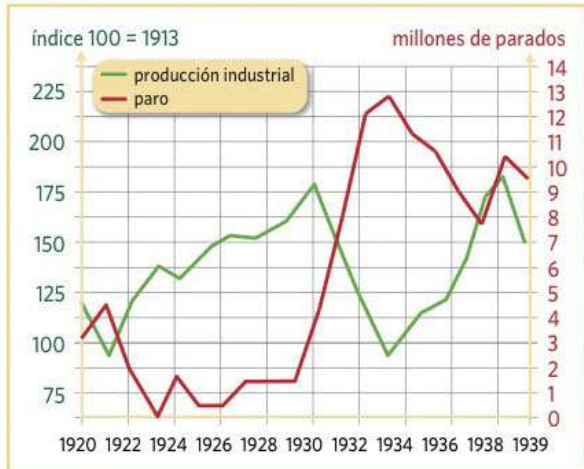
Como director de la sucursal dije al personal lo que pasaría en las horas siguientes. "Si ustedes quieren que el banco continúe abierto, tienen que representar su papel: continúen trabajando como si no pasara nada. Sonrían, muéstrense amables, hablen del tiempo y no den al público señales de pánico.

(...) Hoy no podemos parar la carrera. Lo máximo que podemos hacer es atrasarla. La gente vendrá a liquidar sus cuentas de ahorro. Ustedes pagarán, pero lo harán muy despacio. Es la única posibilidad que tenemos de vencer al pánico.

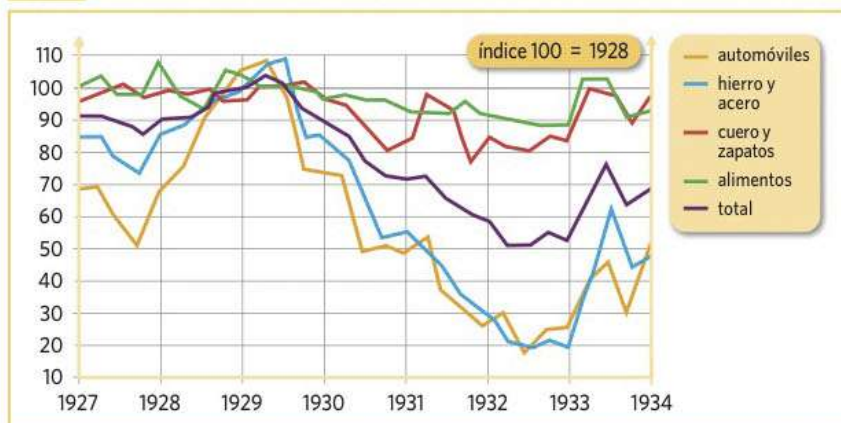
(...) Otra cosa: a la hora de pagar, no lo hagan con billetes grandes. Paguen en billetes de 5 y 10 dólares y cuéntenlos muy despacio. Nuestro objetivo es pagar hoy lo menos posible."

Marriner S. ECCLES: *Beckoning Frontiers*, 1951.

DOC.5 LA PRODUCCIÓN Y EL PARO EN EE UU



DOC.6 EL HUNDIMIENTO DE LA PRODUCCIÓN INDUSTRIAL EN EE UU



Comprender cómo, debido a las conexiones de la economía internacional, la crisis de Estados Unidos se expandió al resto de países del mundo.

De la misma manera que entre 1922 y 1929 las inversiones y los préstamos estadounidenses habían sido el motor de la recuperación europea, la crisis de Estados Unidos en la década de 1930 arrastró a los países de Europa y del resto del mundo.

Los factores de expansión de la crisis fueron diversos:

- El **descenso de los precios** de los productos estadounidenses puso en serias dificultades a las empresas del resto del mundo, que no podían competir con ellos.
- El **retroceso de la demanda** redujo drásticamente las importaciones de Estados Unidos, lo cual perjudicó a los países exportadores.

- Los problemas de la banca comportaron un drástico **descenso de los préstamos e inversiones** estadounidenses en el exterior.
- La **imposición de aranceles** por parte de EEUU a las importaciones (proteccionismo) para estimular la producción nacional. Esta medida fue seguida por otros países.

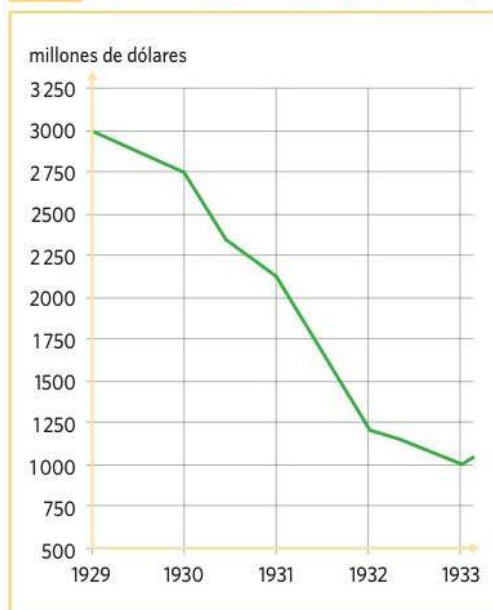
La caída del **comercio internacional** (las transacciones se redujeron un 60% entre 1928 y 1932) afectó a los países exportadores de alimentos y materias primas de **América Latina y Asia**. La disminución de sus ingresos les impidió devolver los préstamos y les obligó a reducir su demanda a los países industrializados.

La caída de la producción industrial, las quiebras bancarias (Austria, Alemania) y el aumento del paro se extendieron por Europa y el resto del mundo.

DOC.1 LA CRISIS ECONÓMICA EN EUROPA (ÍNDICE 100 = 1929)

Años	PIB			PARADOS		
	Alemania	Italia	Gran Bretaña	Alemania	Italia	Gran Bretaña
1930	90	90	99	162	141	158
1931	74	80	92	238	244	213
1932	64	77	89	294	334	221
1933	71	71	89	253	339	203
1934	81	72	94	143	320	174

DOC.3 COMERCIO MUNDIAL (1929-1933)



DOC.4 Café utilizado como combustible de una locomotora en lugar de carbón. Brasil, década de 1930.

DOC.2 El recurso al proteccionismo

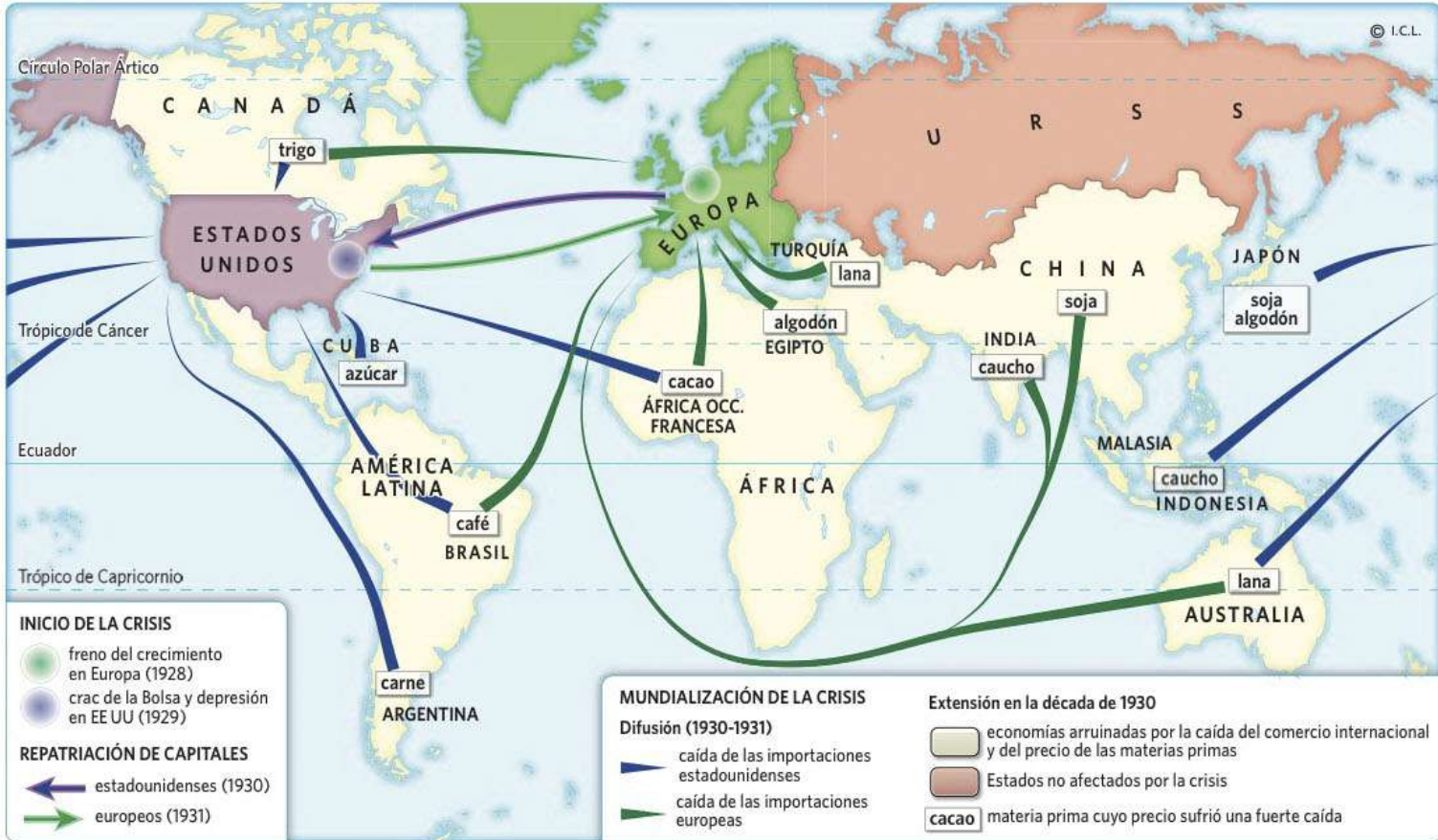
Los intentos de cada país por solucionar sus dificultades al margen del resto favorecieron la expansión de la crisis. Para abaratar las exportaciones y fomentar la actividad interna se inició una carrera de devaluaciones de las monedas. Al mismo tiempo, los distintos países impusieron medidas proteccionistas para dificultar las importaciones, como la tarifa arancelaria que fijó EEUU en 1930, considerada por el resto del mundo como una declaración de guerra comercial.

Cada país trataba de salvar su posición a costa de los demás. Fue la política conocida como *beggar my neighbour* ("fastidiar al vecino").

Cartel de propaganda electoral. Gran Bretaña, 1929.



DOC.5 ORIGEN Y DIFUSIÓN DE LA CRISIS ECONÓMICA



DOC.6 La quiebra del sistema monetario internacional

El **patrón oro** es un sistema monetario que fija el valor de una unidad monetaria en términos de una determinada cantidad de oro. El emisor de la divisa garantiza que pueda dar al poseedor de sus billetes la cantidad de oro consignada en ellos. La vigencia del patrón oro imperó durante el siglo XIX como base del sistema financiero internacional y terminó a finales de la Primera Guerra Mundial, cuando los gobiernos beligerantes necesitaron imprimir mucho dinero para financiar el esfuerzo bélico aun sin tener la capacidad de respaldarlo en oro.

En la Conferencia de Génova (1922) fue sustituido por el **patrón cambio oro**, mediante el cual, la moneda de cada país ya no estaba vinculada directamente al oro, sino a una moneda central convertible en oro. Hubo dos monedas convertibles, el dólar y la libra, que posibilitaron y ampliaron la base de los intercambios comerciales.

El sistema de cambio internacional entró en quiebra con la Gran Depresión, cuando Gran Bretaña y Estados Unidos abandonaron la convertibilidad de sus monedas en oro y devaluaron la libra (1931) y el dólar (1933). La quiebra del sistema monetario internacional contribuyó al descenso del comercio internacional y agravó la depresión.

6.1. El New Deal de Roosevelt

El New Deal fue una nueva política que puso en práctica el presidente de Estados Unidos **Franklin D. Roosevelt** a partir de 1933 para superar la crisis económica y paliar sus efectos sociales. Su programa abogaba por la **intervención pública**, considerada necesaria para salir de la depresión. Sus principales líneas de actuación fueron:

- La creación de la **Works Progress Administration (WPA)** para fomentar la construcción de obras públicas que creasen empleo y aumentasen la demanda. Dentro de este proyecto surgió el Tennessee Valley Authority, que construyó grandes presas hidroeléctricas en una de las zonas más deprimidas de Estados Unidos.
- El **National Recovery Administration (NRA)** para impulsar los acuerdos de precios entre empresas y evitar su quiebra.
- La **Ley de Ajuste Agrario (AAA)**, cuya finalidad era reducir la producción agraria y recuperar los precios.
- Las ayudas para el **pago de hipotecas** (Home Owner's Loan Corporation) y la regulación del mercado hipotecario. Gracias a ellos un millón de familias pudieron evitar el desahucio.
- La nueva **ley de relaciones laborales** (National Labor Relations Act), que reconoció la libertad de sindicación y el derecho a la negociación colectiva de los salarios. De forma paralela, se estableció un salario mínimo y un máximo de horas de trabajo semanales.
- La creación de un **seguro de desempleo** y subvenciones a los ancianos y personas dependientes (Social Security Act).

Para impedir una nueva crisis especulativa y bancaria, se estableció un rígido **control estatal sobre los bancos** y se creó un seguro federal para garantizar los depósitos en caso de quiebra bancaria. También se formó una **comisión de valores y cambio**, encargada de supervisar las emisiones de acciones y velar por el buen funcionamiento del mercado bursátil. En 1934 y para favorecer las exportaciones, se devaluó el dólar en más de un 40 %.

6.2. Los resultados del New Deal

Una buena parte de los empresarios y del partido republicano en el Congreso no fue favorable a las propuestas de Roosevelt y **criticó el intervencionismo** del Estado, que decretaba normas, fijaba precios y regulaba salarios. El retraimiento de los empresarios comportó que las inversiones privadas fuesen más escasas de lo esperado.

Hoy todavía se discute sobre el efecto real del New Deal. Si bien podemos afirmar que contribuyó a la **estabilización de la economía**, no logró producir una nueva etapa de crecimiento. En 1939, la renta nacional no había recuperado los niveles de 1929 y había 9,5 millones de parados. La recuperación llegaría con el estallido de una nueva guerra en Europa, que incentivó el desarrollo de la industria armamentística y el papel de EE UU como proveedor de los aliados europeos.



DOC.1 Caricatura a favor del New Deal, 1933. El NRA satisface a los industriales porque limita la competencia, y a los obreros porque mejora sus salarios y permite la libertad sindical.

DOC.2 LOS OBJETIVOS DEL NEW DEAL

(...) Nuestra tarea prioritaria es hacer que la gente vuelva a trabajar. Esto se puede conseguir mediante un reclutamiento directo por parte del gobierno. (...) Podemos facilitar la realización de este objetivo aumentando el precio de los productos agrícolas y, con éstos, la capacidad adquisitiva de los agricultores. Podemos facilitarlo insistiendo para que el Gobierno Federal, el de los Estados y los gobiernos locales, se pongan a trabajar para reducir de una forma draconiana sus costes de funcionamiento. Podemos facilitarlo unificando las ayudas a las víctimas de la crisis. (...)

También necesitaremos llevar a cabo tres medidas destinadas a prevenir un retorno a los malos tiempos pasados: tendrá que haber una estricta vigilancia de todas las actividades bancarias, financieras y de inversiones; habrá que limitar las actividades de los que especulan con el dinero de los demás; habrá que asegurarse de que nuestra divisa sea a un tiempo adecuada y saneada. (...)

Primer discurso de Franklin Delano Roosevelt, 1933.

DOC.3 LOS RESULTADOS ECONÓMICOS DE LA POLÍTICA DEL NEW DEAL

Datos económicos	1929	1932	1939
Producción industrial (índice 100 = 1927)	96	50	96
Acero (en millones de t)	57,3	14	47,8
Automóviles (miles de unidades)	5 358	1 371	3 577
Precios al por mayor (índice 100 = 1901-10)	153	105	124
Salario hora (índice 100 = 1913)	253	200	283
Número de parados (millones)	1,4	11,9	9,5
Importaciones (en miles de millones de \$)	4,4	1,3	2,4
Exportaciones (en miles de millones de \$)	5,3	1,6	3,3
Renta nacional (en miles de millones de \$)	87,6	42,5	72,8

6.3. La propuesta keynesiana

Para algunos economistas, la crisis representaba el final del sistema capitalista; otros insistían en que no había que intervenir y que el mercado se recuperaría por sí mismo. Para el economista inglés **John Maynard Keynes** el problema principal era la **falta de demanda** y la **caída de la inversión**. Así, la reactivación de la economía debía sustentarse sobre tres pilares: el aumento del gasto público, la reactivación del consumo y el incremento de la inversión privada.

Keynes sostenía que el Estado debía invertir aumentando el **gasto público**. Aunque ello creara déficit, sinónimo entonces de mala gestión, este gasto aumentaría el **empleo** y con ello el **consumo** y la demanda. Y no sólo por su importe, sino en una proporción mayor, porque transformado en salarios y compra de bienes, inducía nueva demanda en otros sectores (**multiplicador keynesiano**). Al aumentar la renta, el Estado podía aumentar los ingresos fiscales reduciendo, y anulando a medio plazo, el déficit público inicial.

Para **incentivar la demanda** propuso la mejora de los salarios de los trabajadores y una reducción de la presión fiscal. Para **estimular la inversión**, defendía penalizar fiscalmente el ahorro y bajar los intereses para facilitar el crédito a las empresas. Para Keynes, el papel de los capitalistas era invertir, el de los trabajadores consumir y el del Estado, incentivar la economía.

Los planteamientos de Keynes supusieron una nueva propuesta para luchar contra la crisis. Contradiendo las políticas económicas tradicionales (liberales) demostraban que el aumento de déficit público no era negativo para la recuperación de la economía, sino la solución para combatir la depresión. Con la excepción de los países escandinavos, sus propuestas fueron acogidas con escepticismo. Muchos países (Francia, Gran Bretaña, Bélgica...) aumentaron el gasto público para paliar el paro, pero lo hicieron en una cuantía insuficiente y junto a otras medidas que contradecían el keynesianismo.

DOC.4 LOS MECANISMOS DE ACTUACIÓN DEL KEYNESIANISMO



Comprender cómo afectó la Gran Depresión a la vida cotidiana de las personas más desfavorecidas por la crisis.

La Gran Depresión tuvo graves consecuencias sociales y la pobreza se extendió entre amplias capas de la población. Miles de obreros, empleados y campesinos se vieron abocados al paro y a unas miserables condiciones de vida, hacinados en barracas o sin hogar, dependiendo de las ayudas públicas o de la caridad privada. Asimismo, una buena parte de la clase media se proletarizó al perder sus ahorros y negocios.

La gente hacía cola ante las instituciones benéficas para conseguir comida (*Bread Lines*) o una cama, y era frecuente ver a trabajadores cualificados que se ofrecían por el salario de un dólar semanal, mientras que en las calles se vendía la fruta por piezas.

En las ciudades proliferaron los suburbios contruidos con maderas viejas y planchas metálicas. Fueron bautizados de manera irónica con el nombre de **Hoovervilles**, haciendo referencia al optimismo del presidente Hoover ("la prosperidad espera a la vuelta de la esquina").

La falta de confianza en una mejora de la economía y la ineficacia de las instituciones para hallar soluciones a los problemas de los ciudadanos comportaron tensiones políticas y protestas sociales (huelgas laborales en todos los sectores, manifestaciones contra los desahucios...).



DOC.1 Parados haciendo cola para pedir comida. Nueva York, 1930.

DOC.2 PARO, DESNUTRICIÓN Y ENFERMEDAD

Noté que todo había cambiado cuando una tarde volví del colegio y mi madre nos mandó a la cola de la sopa gratuita. Si llegabas antes que nadie, no te daban más que el agua grasienta de arriba. Así que le pedíamos al que la servía en los cuencos –tenías que llevar tu propio cuenco– que la removiera e introdujera el cucharón hasta el fondo para conseguir un poco de carne y patatas, pero como no lo hacía, preferíamos no ser de los primeros. (...) Recuerdo que en una ocasión lo único que había en casa para comer era mostaza. Mi hermana y yo nos pusimos tanta en las galletas que nos sentó mal. Todavía no la puedo probar.

Testimonio de una mujer residente en Oklahoma City entre 1929 y 1936.
En S. TERKEL: *Hard Times. An Oral History of the Great Depression*, 1970.

Cada día encontramos niños que acuden a la escuela sin haber desayunado y que dicen no tener nada que comer en casa. Muchos están enfermos y desnutridos. Hay casas donde el padre hace más de tres años que no trabaja y en algunas se juntan familias de 10 a 13 miembros sin que nadie tenga un salario. La

leche es un lujo en la mayoría de sus hogares y el café negro y el pan constituye la mayor parte de su dieta. El crecimiento del número de niños desnutridos es alarmante. (...)

Petición de alimentos al Senado de EE UU para las escuelas de Chicago, 1933.

Las tasas de suicidio aumentaron y la prostitución fue en aumento ya que las mujeres desesperadas buscaban maneras de pagar las cuentas. El cuidado de la salud no podía ser una prioridad e ir al médico se reservaba sólo para los casos muy graves. El alcoholismo aumentó. Fumar cigarros se hizo demasiado caro, por lo que muchos pasaron a los cigarrillos más baratos.

The Great Depression [ushistory.org]

Un hombre protesta contra el desempleo, 1935.



DOC.3 LA EMIGRACIÓN

Y, entonces, los desposeídos salieron rumbo al Oeste, desde Kansas, Oklahoma, Texas y Nuevo México; de Nevada y Arkansas, familias y tribus se fueron sobre sus tractores levantando una polvareda. Automóviles repletos, caravanas, gente sin hogar y sin comida; veinte mil y cincuenta mil y cien mil y doscientos mil. Cruzaban las montañas, hambrientos y sin descanso; sin descanso como las hormigas, corriendo para encontrar algo de trabajo para hacer, para levantar, para empujar, para tirar, para recoger, para cortar; cualquier cosa y cualquier carga para levantar, a cambio de comida. Los niños están hambrientos. No tenemos dónde vivir. Como hormigas corriendo en busca de trabajo, comida y, sobre todo, tierra.

JOHN STEINBECK: *Las uvas de la ira*, 1939.



DOC.5 Hooverville, Seattle, 1937. Entre 1931 y 1941, fecha de su destrucción, este barrio de chabolas fue el hogar de miles de personas sin empleo.



DOC.4 Familia de emigrante, en la década de 1930.

DOC.6 LA DESIGUALDAD ANTE LA CRISIS

En muchas ciudades es evidente que el porcentaje de negros entre los desempleados es cuatro, cinco o seis veces mayor que entre los blancos. En la mayoría de comunidades donde el empleo escasea, los puestos vacantes se ofrecen preferentemente a los blancos. Peor que eso es la tendencia a sustituir trabajadores negros por otros blancos.

La mayoría de población negra, en pleno invierno, están prácticamente sin comida ni ropa. En la ciudad casi no hay organizaciones de caridad. No tienen ningún lugar donde ir.

"Negroes out of work", *The Nation*, 1933.

DOC.7 LA PROTESTA SOCIAL

La larga sequía que arruinó a miles de granjeros en Arkansas el verano pasado se dejó sentir ayer en nuestra ciudad cuando más de 500 granjeros se concentraron en el centro financiero para protestar. La mayoría eran blancos, y algunos iban armados.

Gritaban que querían comida para ellos y sus familias y anunciaron su intención de tomar por la fuerza las tiendas de comestibles.

Informe de un periódico de England, Arkansas, 1931.

OBJETIVO

Comprender los factores económicos que condujeron a la crisis bursátil de 1929 en Estados Unidos y cómo ésta se convirtió en una crisis económica mundial.

Los años que transcurrieron entre las dos guerras mundiales (1919-1939) estuvieron marcados por las dificultades económicas y por la consolidación de EEUU como primera potencia económica mundial.

La Primera Guerra Mundial dejó una Europa devastada, arruinada y profundamente endeudada, y la recuperación fue lenta y dificultosa. En Estados Unidos, la evolución fue diferente y la década de 1920 fue de gran prosperidad económica. Sin embargo, los desajustes de este crecimiento y la fiebre por invertir en Bolsa desembocaron en la crisis de 1929 y en una depresión económica sin precedentes, que se extendió a nivel mundial.

Las propuestas más novedosas para superar la crisis vinieron del economista J.M. Keynes y del presidente estadounidense Franklin D. Roosevelt, que optaron por la intervención del Estado en la economía.

DÉCADA DE 1920



Desfile de mutilados, 1919.

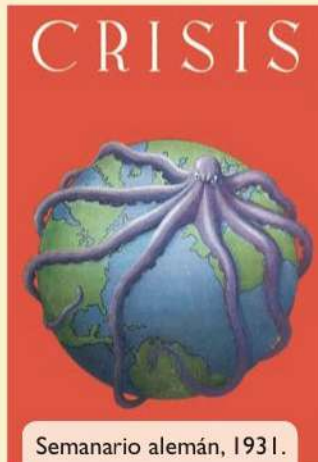
EUROPA

- 30 millones de víctimas de guerra.
- Destrucción de vías de comunicación, infraestructuras y equipo productivo.
- Pérdida de un alto porcentaje de la riqueza nacional.
- Inestabilidad financiera. Inflación y endeudamiento muy elevados.

DÉCADA DE 1920

- Francia y Gran Bretaña: lenta recuperación económica con tensiones y desequilibrios.
- Alemania: grave crisis (reparaciones de guerra). Hiperinflación y devaluaciones del marco. Auge del nazismo.

CRISIS ECONÓMICA



Semanario alemán, 1931.

EXPANSIÓN MUNDIAL DE LA CRISIS

- Causas:
 - Caída de las inversiones exteriores.
 - Retroceso de la demanda.
 - Descenso de los precios.
- Consecuencias:
 - Desplome del comercio mundial.
 - Aumento del paro.
- Rivalidad comercial entre países: el proteccionismo produce un agravamiento de la crisis (recesión).

PROPUESTAS CONTRA LA CRISIS

KEYNESIANISMO (J. M. KEYNES)

- Inversión del Estado: aumento del gasto público y creación de empleo. El déficit provocado se compensa con nuevos ingresos fiscales, resultado de la mejora económica.
- El aumento del empleo estimula el consumo. Las inversiones privadas crecen para poder producir los bienes demandados, lo cual aumenta a su vez el empleo.

CONSECUENCIAS DE LA PRIMERA GUERRA MUNDIAL

- Desequilibrio económico y financiero de los países contendientes.
- Diferencias económicas entre Europa y Estados Unidos.

LOS COSTES DE LA GUERRA

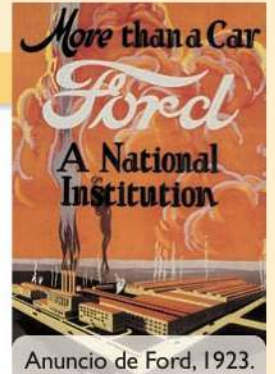


ESTADOS UNIDOS

- Es el mayor acreedor de Francia y Gran Bretaña.
- Se convierte en primera potencia económica mundial.
- Acumula grandes reservas de oro. El dólar se convierte en la primera moneda de cambio.

FELICES AÑOS VEINTE

- Crecimiento económico (prosperidad americana):
 - Aumento de la productividad industrial (taylorismo).
 - Nuevos sectores industriales (automóvil, electrodomésticos...).
 - Expansión de la construcción. Crecimiento urbano.
- Auge de la Bolsa de Wall Street: aumento del valor de las acciones. Burbuja especulativa.



QUIEBRA DE LA BOLSA DE NUEVA YORK

- Octubre de 1929: millones de acciones a la venta. Desplome de su valor de cotización (Jueves Negro).
- Nueva oleada de ventas (Martes Negro).
- Descenso continuado del valor de las acciones hasta 1932.

GRAN DEPRESIÓN (DÉCADA DE 1930)

- La crisis se expande al conjunto de la economía:
 - Crisis bancaria: quiebra y cierre de bancos. Disminución de préstamos y caída de las inversiones.
 - Crisis industrial: caída del consumo, sobreproducción, cierre de empresas.
- Consecuencias sociales: aumento del desempleo y extensión de la pobreza.



PROPUESTAS ECONÓMICAS

- Gran disparidad de propuestas.
- Destacan las propuestas de:
 - John Maynard Keynes, economista británico.
 - Franklin Delano Roosevelt, presidente de Estados Unidos.

NEW DEAL (F.D. ROOSEVELT)

- Programa de intervención del Estado (New Deal):
 - Ayudas a la agricultura, los parados y las empresas.
 - Fomento de obras públicas.
 - Acuerdos de relaciones laborales.
 - Control de la Bolsa y los bancos.
 - Devaluación del dólar.



NEW DEAL

MEDIDAS DE CHOQUE

- Cierre de los bancos insolventes
- Formación y empleo para trabajadores no cualificados
- Trabajo temporal para civiles en obras públicas
- Campos de trabajo para hombres de 18 a 25 años (reforestación, construcción de presas...)

PROGRAMAS DEL GOBIERNO

PARA REACTIVAR LA DEMANDA

- Recuperación de los precios agrícolas
- Recuperación industrial (regulación del empleo, competencia, precios y salarios)
- Obras públicas y urbanismo. Ayudas a la cultura y la educación
- Préstamos para refinanciar las hipotecas domésticas y las granjas
- Creación de la Autoridad del Valle de Tennessee
- Devaluación del dólar del 40%

REFORMAS ESTRUCTURALES

- Reconversión bancaria (seguro de depósitos). Medidas de control bursátil
- Ley de conservación del suelo y contra la erosión
- Ley para la libertad sindical. Creación de convenios colectivos
- Ley de la Seguridad Social

→ se convirtió en

